

Blinda Tu Demanda

En el Episodio de HOY... ¿Sabes cómo blindar tu demanda?

La mayoría de empresas cree que compiten, cuando capturan los datos de un lead en su web.
O cuando logran que visiten su tienda.

Lo cierto es que la competencia empieza recién en ese momento.

Porque ese mismo lead también se registró en otras webs.
También habló con otros vendedores.
También pidió otras cotizaciones.

Y seguirá comparando durante semanas o hasta meses antes de tomar una decisión.
Por eso, generar un lead no es garantía de un cliente potencial.

De hecho, en nuestra experiencia analizando miles de oportunidades comerciales, solo una minoría compran en los primeros 30 a 45 días.
El resto sigue evaluando...
En el sector automotriz y el de maquinaria pesada, incluso, varios meses.



Blinda Tu Demanda

Y aquí aparece un problema muy común en las empresas: Mientras el cliente sigue comparando... la empresa y sus vendedores desaparecen.

Porque el vendedor está ocupado atendiendo nuevos leads. Y Marketing sigue concentrado en capturar más leads.

Y ese potencial comprador se queda solo, buscando respuestas en Google, YouTube, redes sociales, foros, amigos y hasta con tus competidores.

El lead sigue ahí.
La intención de compra también.
Lo que desapareció fue la influencia de la empresa sobre la decisión.

A eso nosotros lo llamamos: Demanda desprotegida.
BLINDAR LA DEMANDA es hacer exactamente lo contrario.

Es acompañar al lead durante todo su proceso de decisión:
Resolviendo sus dudas. Eliminando sus temores.
Compartiendo casos reales. Explicando las diferencias.
Demostrando experiencia.



Blinda Tu Demanda

En resumen... Construyendo autoridad y confianza.
Para que tu empresa y marca estén presentes todo el tiempo
que demore su decisión.

Porque cuando llegue el momento de comprar, elegirá a quien
le inspiró más confianza, más autoridad y menos
incertidumbre.

Capturar demanda es importante.
Pero en mercados cada vez más saturados de competidores, la
venta la ganará quién logre permanecer en la mente y el
corazón de su cliente hasta tome la decisión de compra.

BLINDA Tu Demanda.

Esto fue Pelo de Lobo... 180 segundos de pura experiencia
Volveremos en 7 días con más estrategias desde la trinchera

